



Kundenberater / Sales Manager (m/w/d) für mobile Energie

axcom
Battery Technology

Wir leben die Zukunft mobiler Energie – Seit 1983.

Unsere Mission: Wir unterstützen alle mit mobiler Energie, die jeden Tag – auch unter Einsatz Ihres Lebens – für uns im Einsatz sind. Denn wir entwickeln, produzieren und vertreiben technologisch führende Produkte, die den hohen Anforderungen der Anwender aus Medizin, öffentlicher Sicherheit, Industrie, Transport und Handel gerecht werden. Wir sind stolz auf unser Spektrum an Produkten und Serviceleistungen, die wir gemeinsam mit unseren Kunden und für unsere Kunden entwickeln. Wir sind die Spezialisten und Innovationstreiber für mobile Energielösungen. Wir sind Axcom.

Die Vision unseres Firmengründers, der als Pionier eine Wachstumsbranche weltweit prägte, sehen wir als Ansporn, auch heute noch immer einen Schritt voraus zu sein. Darum suchen wir Teamkollegen, die die Begeisterungsfähigkeit mitbringen, uns bei unserer Mission zu unterstützen. Haben Sie hoch gesteckte Ziele? Dann wachsen Sie gemeinsam mit unserem Vertriebsteam und unterstützen Sie uns als:

Kundenberater / Sales Manager (m/w/d)

Das bieten wir Ihnen

- den Einstieg in die Branche mobiler Energie, die Ihnen Sie als qualifizierter Vertriebler Erfolg garantiert
- die Chance auf den nächsten Karriereschritt in einem Team mit flachen Hierarchien innerhalb eines international erfolgreichen Unternehmens
- eine umfassende Einarbeitung
- beste Voraussetzungen für eine erfolgreiche Zukunft in einem innovativen, zukunfts-sicheren und inhabergeführten Unternehmen mit langjähriger Erfolgsgeschichte
- Teamwork mit strukturiert fachlichen Zuständigkeiten. Durch unsere Arbeitsorganisation schaffen wir Freiraum. Zu einer guten Work-Life Balance gehört mehr als ein flexibles Arbeitszeitmodell.
- offene Türen: Wir fördern gezielt Ihre fachlichen und persönlichen Kompetenzen – für Ihre berufliche Weiterentwicklung
- ein motivierendes und erfolgsorientiertes Gehalt mit 13 Monatsgehältern
- betriebliche Altersvorsorge, zusätzliche Urlaubstage, Fitnessangebote und vieles mehr...
- bestens ausgestattete Pausen- und Gemeinschaftsräume
- attraktive Außenterrasse
- gratis Kaffee, Wasser, Obst & Überraschungen
- ein modernes Arbeitsumfeld in einer rasant wachsenden Branche mobiler Energiespeicher und Zubehöre
- wir sind seit 2019 wiederholt als Top Arbeitgeber ausgezeichnet



Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb der von Axcom entwickelten Produkte und Services vom Standort Willich aus.
- Sie pflegen und festigen kontinuierlich unsere langjährigen Kundenbeziehungen
- Sie beraten Kunden und finden die geeigneten Produkte zu deren Anforderungen
- Sie behalten die Entwicklungen auf Kundenseite im Blick und empfehlen Produkte für weitere mögliche Anwendungen
- Sie finden neue Absatzmöglichkeiten und -märkte und entwickeln diese gemeinsam mit Geschäftsführung, Produktmanagement, Einkauf und Marketing
- Erstellung von konkreten Angeboten nach spezifischen Kundenanforderungen und ermitteltem Bedarf

Das bringen Sie mit

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (oder vergleichbar technisches Studium mit entsprechender Vertriebsvorerfahrung)
- Sie sind ein Macher und wissen, wie Sie Ihre Ziele erreichen wollen.
- Begeisterungsfähigkeit und die Bereitschaft, sich täglich neuen Herausforderungen zu stellen und dazuzulernen
- Freude am persönlichen Erfolg als tägliche Motivation
- Sie haben mindestens 3-5 Jahre Vertriebs Erfahrung

Kontakt

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin per Mail: bewerbung@axcom.de, Personalabteilung. Wir freuen uns auf Sie!

Axcom GmbH, Carl-Friedrich-Benz-Straße 15, 47877 Willich, www.axcom.de